

Immer einen Schritt voraus! Und Du?



Die Step Ahead AG ist ein erfolgreicher Softwarehersteller für CRM & ERP im deutschsprachigen Europa. Seit 1999 beraten und betreuen wir mit über 100 Mitarbeitern mehr als 1.000 Kunden mit rund 25.000 Anwendern.

Für unser Vertriebs Team in **der Schweiz** suchen wir eine(n)

Inside Sales Manager (w/m/d)

Die Aufgaben

- Selbstständige und aktive Kundenbetreuung im zugewiesenen Vertriebsgebiet sowie vertriebliche Unterstützung des Account Managers
- Eigenständige Betreuung der Vertriebspartner
- Enge Zusammenarbeit mit Consulting und Kundensupport

Die Anforderungen

- Idealerweise mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb erklärungsbedürftiger Produkte
- Erfolgreich abgeschlossene kaufmännische und/oder technische Ausbildung
- Sehr gutes Verständnis für kaufmännische Prozesse
- Echter Teamplayer mit einem Willen zum Abschluss und einem Gespür für Kundenbedürfnisse
- Begeisterung für sein Fach und absolut verbindliches Handeln

Deine Chancen

Wir bieten Dir eine Möglichkeit direkt beim Software Hersteller erfolgreich zu sein. Wir arbeiten interdisziplinär und über Grenzen hinaus mit dem Willen, gemeinsam etwas zu erreichen. Wir nutzen die uns übertragene Verantwortung, treffen Entscheidungen und führen sie zum Erfolg. Wir sind offen im Umgang und ehrlich mit anderen. Wir wagen Neues und haben unser Ziel immer vor Augen. Wir leben das lebenslange Lernen und geben unser Wissen weiter. Kurzum: wir sind ein cooles Team!

Angesprochen?

Dann los! Wir freuen uns auf Dich!

Bitte Bewerbungsunterlagen inklusive Gehaltsvorstellung per E-Mail an: karriere@stepahead.de

Step Ahead AG

Katrin Bader | Leiterin Personal | Burgweg 6 | 82110 Germering

